SHS viveon®

SHS viveon

SHS Viveon AG

Unternehmenspräsentation @ m:access

11. November 2020

Ralph Schuler, Vorstandsvorsitzender

© SHS Viveon

„Risk to Value“ Markt – dynamisch und stark wachsend

SHS viveon

1. Transformation der CFO Organisation

2. Unsicherheit und “die neue Normalität”

3. Sich schnell ändernde Ecosysteme

4. Digitalisierung und Automatisierung

Nachhaltiger Unternehmenswert durch smartes und aktives Kreditriskiko- und Compliance-Management – vollständig digital.

Quelle: Finance Excellence 2020, Horváth & Partners

© SHS Viveon

Digitalisierung der Risk to Value Wertschöpfungskette

SHS viveon

B-2-B-2-C

Konsumentenfinanzierung

B-2-B

Lieferantenfinanzierung /
Debitorenmanagement
Investitionsgüter-Finanzierung

Kreditrisiko / Betrugsrisiko / Compliance Risiko /KYC(C)

„Risk to Value" Digitalisierung und Transformation

G&V | Bilanz | Compliance | Customer Experience | Nachhaltigkeit

Lead to Cash Prozess

Anfrage → Entscheidung → Risiko-Management → Forderungsmanagement →

(Aussteuerung, Kontrolle, Simulation)

© SHS Viveon

„SHS Viveon AG – the Risk to Value Company“

SHS viveon

>35 Länder
Global Footprint

>100
Credit Risk & Compliance Experten

>120
KUNDEN

>50 Mio
Transaktionen p.a.

ISO Certified
SHS Viveon Cloud

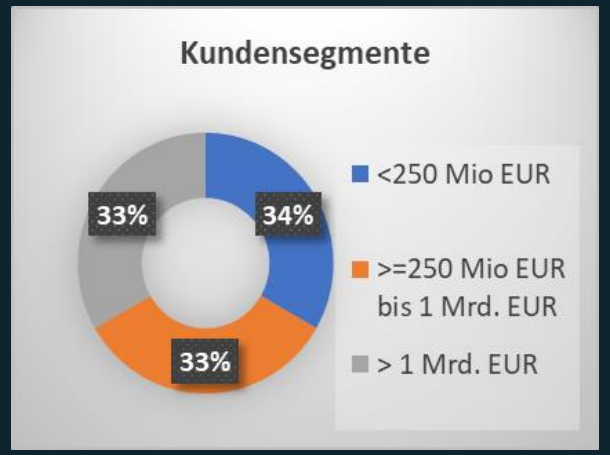
> 4.000
Anwender

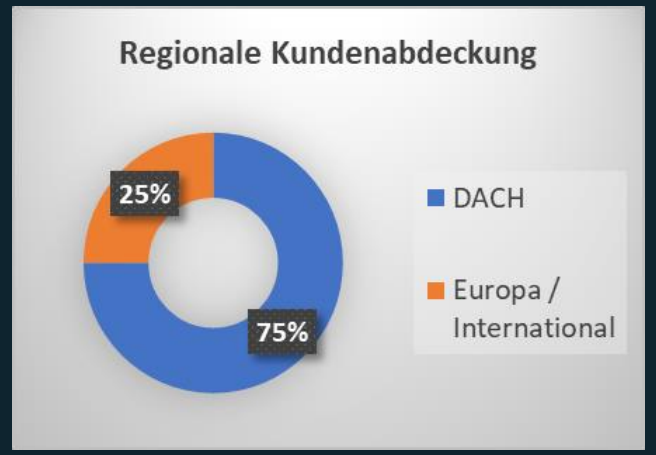
30
Jahre Expertise

© SHS Viveon

Kundensicht und Ausblick

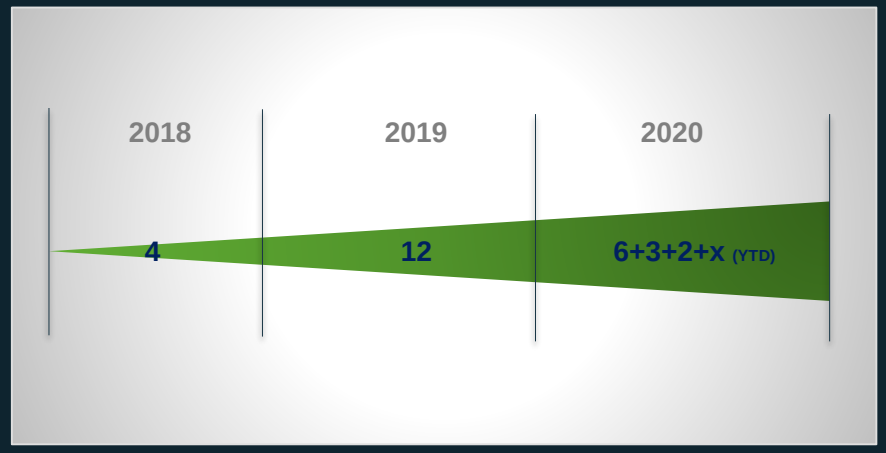
SHS viveon





Ausgewählte Kunden

Neukunden-Entwicklung (seit 2018)



© SHS Viveon

Finanzsicht und Prognose

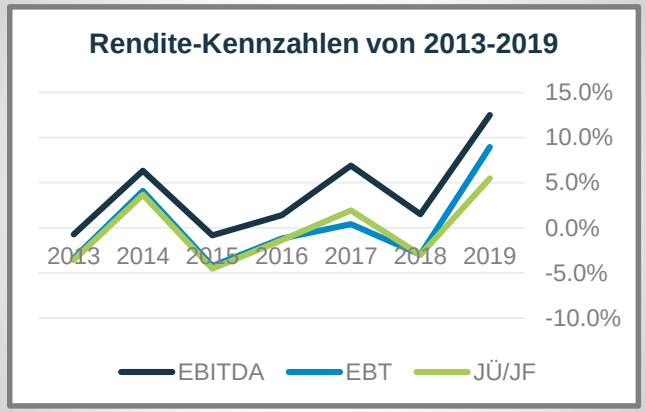
SHS viveon

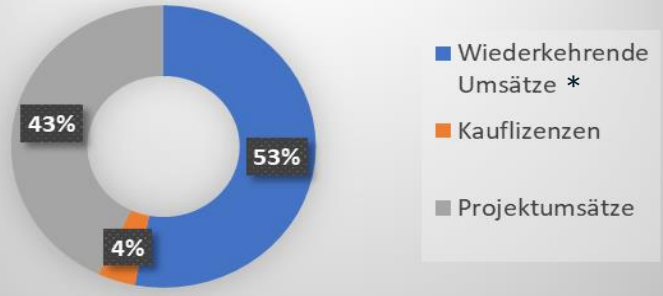
2019 Finanz Statement

in Mio. EUR	Financial Statement 12.2019
Umsatz	12,14
EBITDA	1,518
EBITDA Marge	12,5%
EBT	1,084
Jahres-Überschuss	0,664

- Liquidität: 5,6 Mio. EUR
- Equity Quote: 58%

7





* Wiederkehrende Umsätze = SW Miete, SW Wartung, Service, SaaS, Hosting

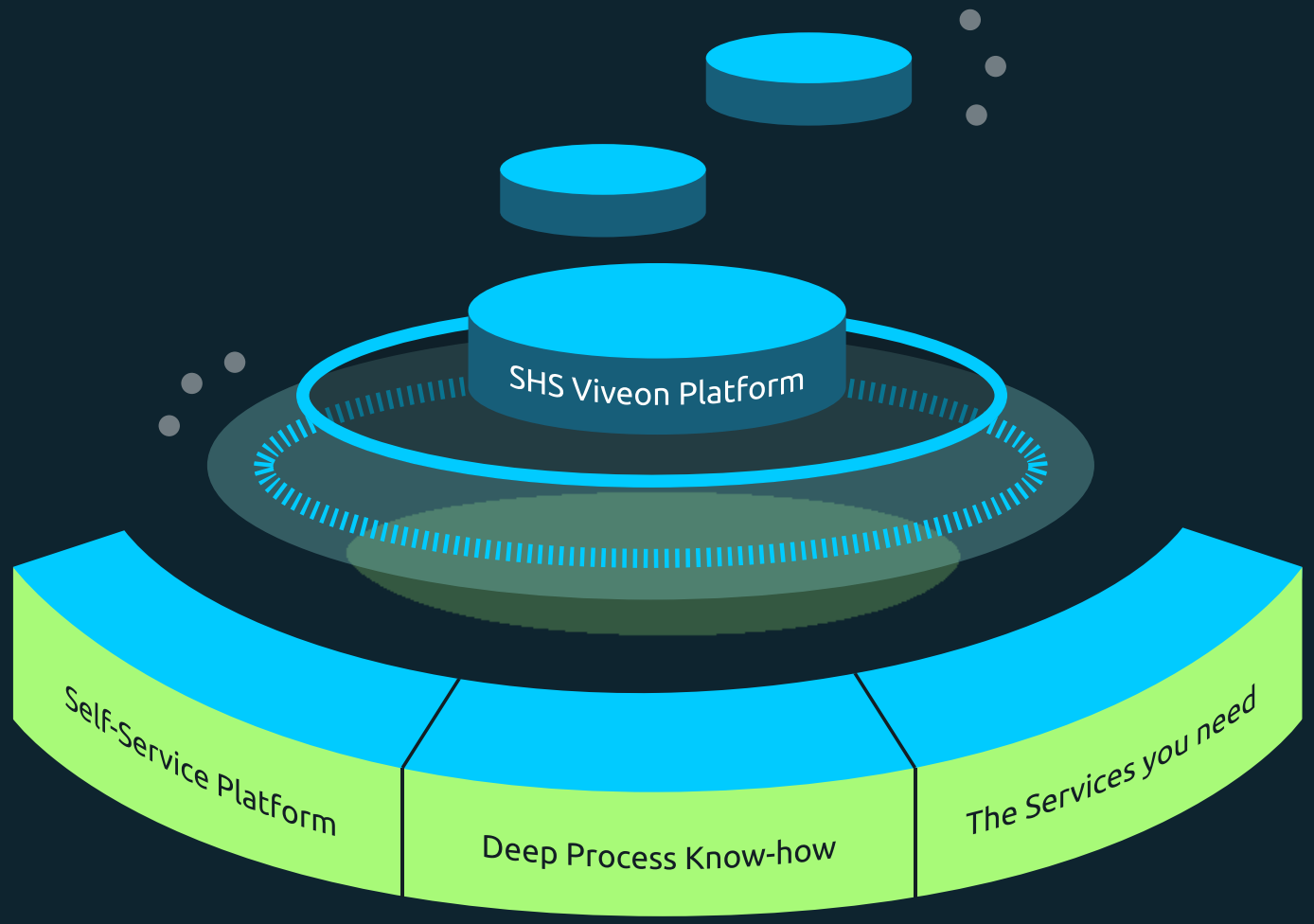
alle Beträge in Mio. EUR	Kapitalmarkt Prognose (19.2.2020)	Kapitalmarkt Prognose (24.04.2020)
Umsatz	„Steigerung im mittleren einstelligen Prozentbereich“ (12,7m, 5%+)	«Umsatz auf Vorjahres-Niveau»
EBITDA EBIDTA Marge	„Korridor zw. 13% und 14%“	„wird beibehalten“
EBT		
Jahres Ergebnis	signifikant höhere prozentuale Steigerung als die Umsatzsteigerung, wobei der Jahresüberschuss im sechsstelligen Bereich verbleiben wird.	„Wird beibehalten“

* Angepasste Jahresprognose 2020 vom 24.04.2020

© SHS Viveon

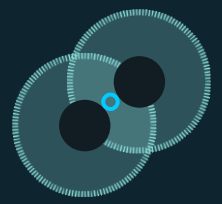
SHS Viveon Risiko Plattform

Eine modulare, offene und skalierbare Plattform für die zentralen Risiko und Compliance-relevanten Kompetenzen eines Unternehmens



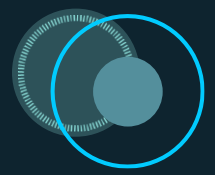
SHS Viveon Risiko Plattform

SHS viveon



CONNECT

Der universellste Data-Hub für Risk- und Compliance-Management.



TRADE

Die All-in-One Lösung für B2B Credit-Management automatisiert Prozesse und senkt Kreditkosten.

INSIGHTS

Credit Risk und Compliance Kennzahlen aller Geschäftspartner und Kunden im Überblick – jederzeit.

RISKPILOT

Workflow-, Automations-, Entscheidungs- und Simulations-Engine für digitale Risikoprozesse.

COMPLIANCE

360° Compliance für umfangreiche Compliance-Checks von Lieferanten, Partnern und Kunden.

© SHS Viveon

USP der SHS Viveon Risiko Plattform

SHS viveon

1

PLANUNG **Präzision**

Unternehmenskennzahlen aus Bilanz und G&V, wie Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (FLL), Working Capital und Umsatz lassen sich präzise planen und gezielt beeinflussen.

2

RISIKOPROFIL **Klarheit**

Sie haben jederzeit ein klares und aktuelles Risikoprofil Ihrer gesamten Geschäftspartner im B2B- und B2C-Bereich.

3

LÖSUNG **Flexibilität**

Eine flexible und offene Lösung, die es Ihnen erlaubt, schnell auf neue Geschäftsmodelle oder sich dynamisch ändernde Marktbedingungen zu reagieren. Wir nennen das: Risk Management as a Service.

© SHS Viveon

SHS Viveon AG – „the risk to value company“ Zukunftorientiertes Geschäftsmodell

SHS viveon

„Place to be“	Dynamischer Wachstumsmarkt
C-Level Agenda	Digitaler CFO, Risk to Value Management
Business Model	Etabliert, profitabel, Wachstumsbereiche erkannt Fokus auf wiederkehrende Umsatzströme
Finanzen	Gesund, organische Investments durch bestehende Cash Basis
Wachstumstreiber	Innovation durch die Risk to Value SaaS basierende Plattform Erweitertes Marktumfeld und Go-To-Market Push Weitere Margenpotentiale durch Operational Excellence
Strategische Vision	Risk to Value Marktplatz

© SHS Viveon

SHS viveon

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Für weitere Fragen kontaktieren Sie bitte

ralph.schuler@shs-viveon.com